RKO

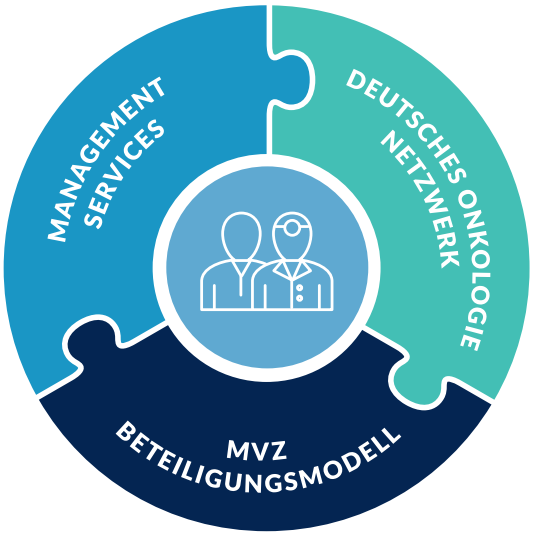


IHRE PRAXIS.
IHR PARTNER.
IHRE ZUKUNFT.

Ihre Praxis in gute Hände übergeben

Mit unserem flexiblen MVZ-Modell erhalten wir gemeinsam Ihr Lebenswerk

Das RKO-Beteiligungsmodell: Eine faire Partnerschaft auf Augenhöhe ohne Kontrollverlust



Die RKO unterstützt Sie als strategischer Partner mit dem MVZ-Beteiligungsmodell in drei Schlüsselbereichen:

FLEXIBLES MVZ-BETEILIGUNGSMODELL

- **Erhalt Ihrer medizinischen Entscheidungsfreiheit**
- **Erhalt der arztgeführten Praxis und Ihres Lebenswerks**

EFFIZIENTE MANAGEMENT-SERVICES

- **Mehr Zeit für Patienten**
- **Weniger Stress im Praxisalltag**

KOLLEGIALER AUSTAUSCH IM DEUTSCHEN ONKOLOGIE NETZWERK (DON)

- **Wachstum der Praxis durch Netzwerk-intelligenz**
- **Wertvolle Einblicke durch Praxen-Benchmarking**



FLEXIBLES MVZ-BETEILIGUNGSMODELL

Mit unserem maßgeschneiderten Beteiligungsmodell sichern Sie sich finanzielle Sicherheit und bleiben weiterhin der Entscheider in Ihrer Praxis.

Flexible Beteiligungsmodelle: Sie bestimmen die Höhe der Beteiligung zwischen 10% und 100%, die auf Ihre individuellen Interessen als Praxisinhaber abgestimmt sind.

Volle Entscheidungsfreiheit: Sie sind und bleiben der Entscheider, da wir Ihre arztgeführte Praxisstruktur stärken.

Garantierter Verkaufspreis: Sie sichern sich einen attraktiven Verkaufspreis für die Zukunft, was Ihnen Planungssicherheit schafft.

Geregelte Nachfolge: Ihre Patienten stehen im Mittelpunkt. Mit unseren attraktiven Nachfolgelösungen stellen wir eine nahtlose Patientenversorgung sicher – ohne Nachfolgerisiko.

Flexibler Ausstieg: Sie entscheiden selbst die Praxis weiterzuführen oder den Zeitpunkt und die Art Ihres Ausstiegs – mit flexiblen Modellen.



Ich suche einen Nachfolger für mein Lebenswerk

RKO



EFFIZIENTE MANAGEMENT-SERVICES

Mit unseren Management-Services entlasten wir Sie als standortverantwortlicher Inhaber – damit Sie mehr Zeit für Ihre Patienten haben.

Fundierte Steuerung und Beratung: Nutzen Sie unsere betriebswirtschaftliche Expertise z.B. im Bereich Abrechnung oder Personalplanung, um Ihre Praxis effizienter zu führen und kontinuierlich zu optimieren.

Bewährte Services: Verbessern Sie Ihre Arbeitsabläufe durch erprobte kaufmännische Services aus unserem Netzwerk z.B. IT, Personalplanung und -management oder Buchhaltung.

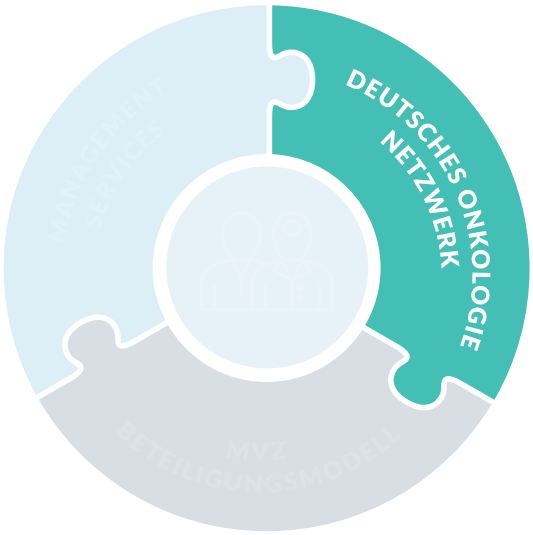
Flexibilität: Erhalten Sie passgenaue Lösungen für Ihre Praxis mit wirtschaftlicher Kostenstruktur.

Marketing: Wir unterstützen gerne mit neuen Webseiten, Social Recruiting oder Reputationsmanagement.



Ich suche einen Weg in die Niederlassung

RKO



KOLLEGIALER AUSTAUSCH IM DEUTSCHEN ONKOLOGIE NETZWERK

Durch den Austausch von Arzt zu Arzt im Deutschen Onkologie Netzwerk (DON) gewinnen Sie wertvolles Wissen und profitieren von der Netzwerkintelligenz – damit Sie die Effizienz Ihrer Praxis gezielt stärken.

Erfolgsbeispiele & Benchmarking: Lernen Sie von erfolgreichen Beispielen im Netzwerk in den Bereichen Patientenversorgung und -management und optimieren Sie Ihre eigenen Prozesse.

Erfahrungsaustausch: Tauschen Sie Erfahrungen mit Kollegen aus und profitieren Sie von gegenseitigem fachlichen Know-How. Mentoring für neue Ärzte: Als neuer Arzt im Netzwerk erhalten Sie wertvolle Unterstützung durch erfahrene Mentoren im Netzwerk.

Eigenverantwortung: Die Ärztinnen und Ärzte legen die Maßstäbe des Netzwerks eigenständig fest und setzen diese in ihren Praxen vor Ort um.

DEUTSCHES ONKOLOGIE NETZWERK

Über uns

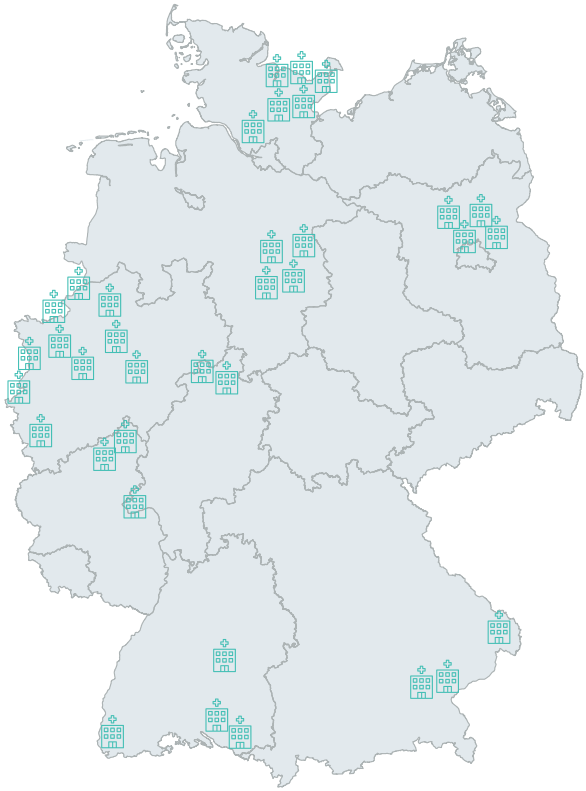
Unser Antrieb

Als Teil der Omnicare hat der onkologische Bereich der Dr. Römer-Klinik (RKO) die Vision, krebskranke Menschen bestmöglich und wohnortnah zu versorgen.

Unser Ziel ist es dabei, jedem Krebspatienten Zugang zu einer qualitativ hochwertigen Behandlung zu ermöglichen – medizinisch auf höchstem Niveau und zugleich menschlich nah.

Unser Ansatz

Deshalb fördern wir den Erhalt der ambulanten arztgeführten Struktur und unterstützen als strategische Partner onkologische Facharztpraxen.



Hier finden Sie unser aktuelles Qualitätsnetzwerk

Die RKO, mit Sitz in Calw im Schwarzwald, ist der Ursprung des führenden bundesweiten onkologischen Qualitätsnetzwerks. Mittlerweile zählen knapp 21 onkologische Facharztpraxen an über 36 Standorten zu unserem Netzwerk. Mit über 97 Ärzten betreuen wir bereits mehr als 325.000 Patientenfälle pro Jahr.

Unser Ziel ist es, eine hervorragende ambulante onkologische Versorgung komplett bundesweit zu gewährleisten.

Hierfür suchen wir nach starken Partnerpraxen, deren Inhaber Interesse haben, gemeinsam die Weiterentwicklung des Netzwerks mitzugestalten.

Ihr persönlicher Ansprechpartner



Mehdi Sarwar
Leiter Netzwerkentwicklung
Experte für Beteiligungen

Herr Sarwar ist für die Beteiligungsmodelle zuständig und stellt Ihnen gerne die individuellen Möglichkeiten des MVZ-Modells vor.

Möchten Sie uns unverbindlich kennenlernen?

Dann nehmen Sie gerne mit uns Kontakt auf:
Telefon: +49 171 1184 523
E-Mail: partnerinfo@roemerklinik.de

Das sagen unsere Netzwerk-Ärzte

Wir haben dieses flexible Beteiligungskonzept gemeinsam entwickelt, um den vielfältigen Bedürfnissen der Praxisinhaber gerecht zu werden.



Prof. Dr. Schmitz
MVZ für Onkologie und Hämatologie Köln

Ein besonderes Highlight ist das Mentoringprogramm, das neu einsteigenden Ärztinnen und Ärzten den Austausch und die Unterstützung durch erfahrene Kollegen ermöglicht.



Lars Galonska
MVZ für Onkologie und Hämatologie Rhein-Kreis

Dr. Römer Kliniken GmbH
Fachbereich Onkologie
Feringastraße 7
85774 Unterföhring
Geschäftsführung:
Michael Pietzonka, Erik Schmoock, Marco Woltermann

Noch mehr Informationen finden Sie auf unserer Webseite:
www.RKOnko.de