

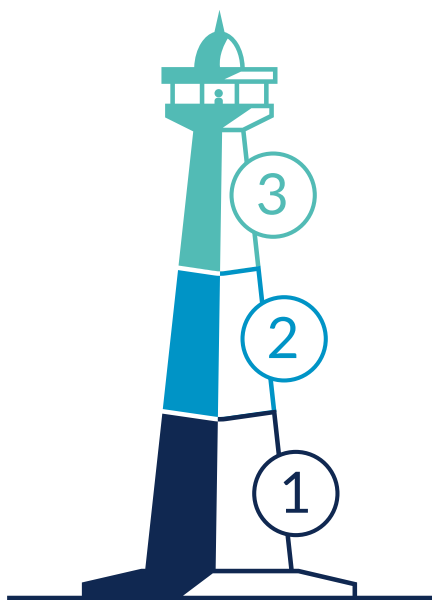


**IHRE PRAXIS.
UNSERE UNTERSTÜTZUNG.
IHRE ZUKUNFT.**

Ihre Praxis in gute Hände übergeben

Mit unserem flexiblen MVZ-Modell erhalten wir gemeinsam Ihr Lebenswerk

Das RKO-Beteiligungsmodell: Eine faire Partnerschaft auf Augenhöhe ohne Kontrollverlust



Die RKO unterstützt Sie als strategischer Partner mit dem MVZ-Beteiligungsmodell in drei Schlüsselbereichen:

1

FLEXIBLES MVZ-BETEILIGUNGSMODELL

- Erhalt Ihrer Entscheidungsfreiheit
- Erhalt der arztgeführten Praxis und Ihres Lebenswerks

2

EFFIZIENTE MANAGEMENT-SERVICES

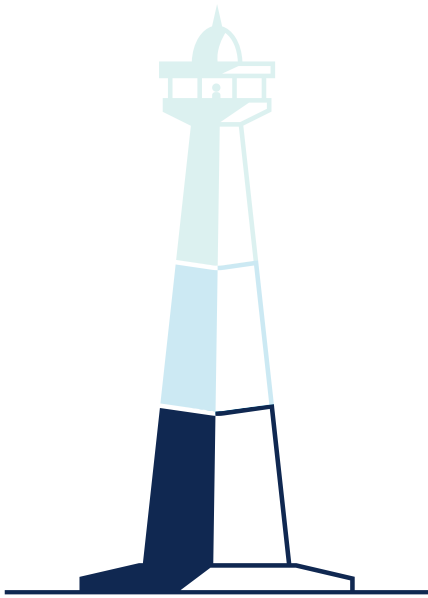
- Mehr Zeit für Patient:innen
- Weniger Stress im Praxisalltag

3

KOLLEGIALER AUSTAUSCH IM DEUTSCHEN ONKOLOGIE NETZWERK (DON)

- Wachstum der Praxis durch Netzwerk-intelligenz
- Wertvolle Einblicke durch Praxen-Benchmarking

1



FLEXIBLES MVZ-BETEILIGUNGSMODELL

Mit unserem maßgeschneiderten Beteiligungsmodell sichern Sie sich finanzielle Sicherheit und bleiben weiterhin der Entscheider in Ihrer Praxis.

Flexible Beteiligungsmodelle: Sie bestimmen die Höhe der Beteiligung zwischen 10% und 100%, die auf Ihre individuellen Interessen als Praxisinhaber abgestimmt sind.

Volle Entscheidungsfreiheit: Sie sind und bleiben der Entscheider, da wir Ihre arztgeführte Praxisstruktur stärken.

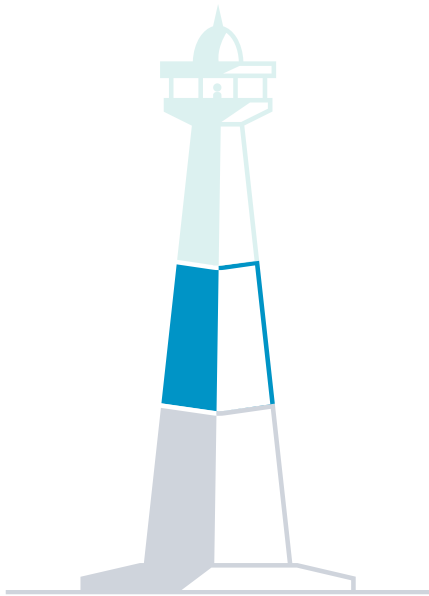
Garantierter Verkaufspreis: Sie sichern sich einen attraktiven Verkaufspreis für die Zukunft, was Ihnen Planungssicherheit schafft.

Geregelte Nachfolge: Ihre Patienten stehen im Mittelpunkt. Mit unseren attraktiven Nachfolgelösungen stellen wir eine nahtlose Patientenversorgung sicher – ohne Nachfolgerisiko.

Flexibler Ausstieg: Sie entscheiden selbst die Praxis weiterzuführen oder den Zeitpunkt und die Art Ihres Ausstiegs – mit flexiblen Modellen.



Ich suche einen Nachfolger für mein Lebenswerk



EFFIZIENTE MANAGEMENT-SERVICES

Mit unseren Management-Services entlasten wir Sie als standortverantwortlicher Inhaber – damit Sie mehr Zeit für Ihre Patienten haben.

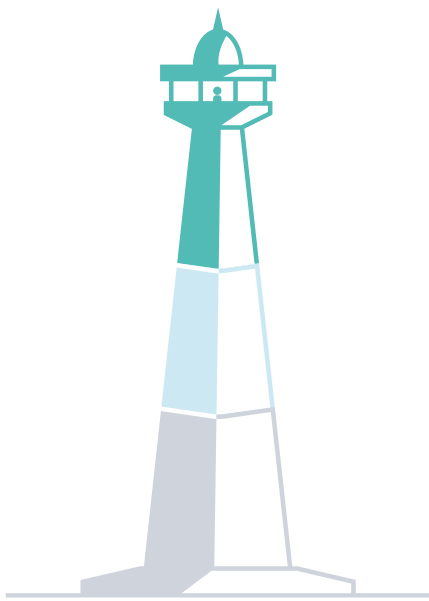
Fundierte Steuerung und Beratung: Nutzen Sie unsere betriebswirtschaftliche Expertise z.B. im Bereich Abrechnung oder Personalplanung, um Ihre Praxis effizienter zu führen und kontinuierlich zu optimieren.

Bewährte Services: Verbessern Sie Ihre Arbeitsabläufe durch erprobte kaufmännische Services aus unserem Netzwerk z.B. IT, Recruiting oder Buchhaltung.

Flexibilität: Erhalten Sie passgenaue Lösungen für Ihre Praxis mit wirtschaftlicher Kostenstruktur.



Ich suche einen Weg in die Niederlassung



KOLLEGIALER AUSTAUSCH IM DEUTSCHEN ONKOLOGIE NETZWERK

Durch den Austausch von Arzt zu Arzt im Deutschen Onkologie Netzwerk (DON) gewinnen Sie wertvolles Wissen und profitieren von der Netzwerkintelligenz – damit Sie die Effizienz Ihrer Praxis gezielt stärken.

Erfolgsbeispiele & Benchmarking: Lernen Sie von erfolgreichen Beispielen im Netzwerk in den Bereichen Patientenversorgung und -management und optimieren Sie Ihre eigenen Prozesse.

Erfahrungsaustausch: Tauschen Sie Erfahrungen mit Kollegen aus und profitieren Sie von gegenseitigem fachlichen Know-How. Mentoring für neue Ärzte: Als neuer Arzt im Netzwerk erhalten Sie wertvolle Unterstützung durch erfahrene Mentoren im Netzwerk.

Eigenverantwortung: Die Ärztinnen und Ärzte legen die Maßstäbe des Netzwerks eigenständig fest und setzen diese in ihren Praxen vor Ort um.

Über uns

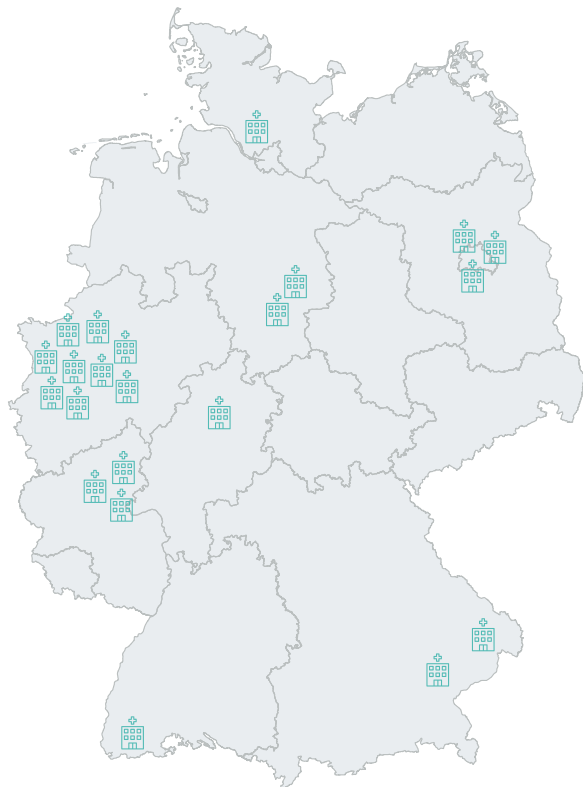
Unser Antrieb

Als Teil der Omnicare hat der onkologische Bereich der Dr. Römer-Klinik (RKO) die Vision, krebserkrankte Menschen bestmöglich und wohnortnah zu versorgen.

Unser Ziel ist es dabei, jedem Krebspatienten Zugang zu einer qualitativ hochwertigen Behandlung zu ermöglichen – medizinisch auf höchstem Niveau und zugleich menschlich nah.

Unser Ansatz

Deshalb fördern wir den Erhalt der ambulanten arztgeführten Struktur und unterstützen als strategische Partner onkologische Facharztpraxen.



Hier finden Sie unser aktuelles Qualitätsnetzwerk

Die RKO, mit Sitz in Calw im Schwarzwald, ist der Ursprung des führenden bundesweiten onkologischen Qualitätsnetzwerks. Mittlerweile zählen knapp 20 onkologische Facharztpraxen an über 26 Standorten zu unserem Netzwerk. Mit über 37 Onkologen betreuen wir bereits mehr als 165.000 Patientenfälle pro Jahr.

Unser Ziel ist es, eine hervorragende ambulante onkologische Versorgung komplett bundesweit zu gewährleisten.

Hierfür suchen wir nach starken Partnerpraxen, deren Inhaber Interesse haben, gemeinsam die Weiterentwicklung des Netzwerks mitzugestalten.

Ihre persönlichen Ansprechpartner



Philipp Meßner

Geschäftsführer Dr. Römer Kliniken
Experte für das Thema „Netzwerk Onkologie“

Herr Meßner ist für das Deutsche Onkologie Netzwerk zuständig und stellt Ihnen gerne die Vorteile des Netzwerkes vor.



Bastian Telker

Kaufm. Geschäftsführer
Experte für Management Services

Herr Telker ist für die kaufmännische Leitung der MVZ-Praxen zuständig und stellt Ihnen gerne unsere Services vor.



Michael Wiederholt

Leiter Unternehmenszukäufe
Experte für Beteiligungen

Herr Wiederholt ist für die Beteiligungsmodelle zuständig und stellt Ihnen gerne die individuellen Möglichkeiten des MVZ-Modells vor.

Möchten Sie uns unverbindlich Kennenlernen?

Dann nehmen Sie gerne mit uns Kontakt auf:

Telefon: +49 170 7163083

E-Mail: partnerinfo@roemerclinic.de

Dr. Römer Kliniken GmbH

Fachbereich Onkologie

Feringastrasse 7

85774 Unterföhring

Geschäftsführung: Philipp Meßner, Hans Peter Jochum

Noch mehr Informationen
finden Sie auf unserer
Webseite:
www.RKOnko.de

